



## Contact Haute Performance

### Vue d'ensemble

Dans **Contact Haute Performance**, les participants sont mis en situation permanente d'interaction et de négociation. En équipe et entre équipes, ils découvrent la valeur de l'information, l'influence de la communication, le rôle de la confiance et les principes de l'accord gagnant-gagnant.

### Simulation

Dans **Contact Haute Performance**, votre seul but, en équipe, est de faire fructifier vos ressources. Tout est négociable, tout est échangeable ! ... Tout est entre vos mains pour réussir. Mais en êtes-vous conscient ?

### Objectifs

- Briser la glace, créer la convivialité
- Faciliter la communication
- Développer la confiance et la synergie
- Favoriser les échanges entre tous les participants
- Mettre en évidence le rôle de l'information
- S'appropriier les clés de la création de valeur par la communication

### Principaux enseignements

- Développer le sens de la communication et du partage de l'information afin d'enrichir les tâches quotidiennes et l'efficacité collective,
- Mieux identifier les besoins des clients internes,
- Accroître la force de négociation et l'aptitude à conclure

### Résultats

- Une responsabilité accrue sur la dynamique collective
- La compréhension de l'importance des ressources immatérielles de l'entreprise
- Un niveau de motivation accru
- Un impact fort sur l'esprit d'entreprise et le sentiment d'appartenance
- Un accord pour progresser ensemble